

Положение о деловых партнерах Общества с ограниченной ответственностью «Эйсай» («ЭРЛ»)

1. Термины и определения
2. Назначение
3. Сфера применения
4. Кодекс правил ведения деятельности
5. Критерии отбора Деловых партнеров
6. Порядок Комплексной проверки
7. Назначение Делового партнера и заключение договора
8. Заключительные положения

1. Термины и определения

«Деловые партнеры» —	компании, организации, товарищества или физические лица, включая, в частности, оптовые предприятия, дистрибьюторов, поставщиков, подрядчиков, лицензиатов и (или) партнеров по логистическому обеспечению, которых привлекает ЭРЛ;
«ЭРЛ»	Общество с ограниченной ответственностью «Эйсай»;
«Критерии отбора» —	принципы, которые должны соблюдаться директорами, должностными лицами и (или) работниками ЭРЛ при принятии решений об установлении договорных правоотношений с Деловыми партнерами или о расторжении договоров с Деловыми партнерами, а также установленные требования к Деловым партнерам;
«Комплексная проверка» —	проверка Делового партнера на соответствие Критериям отбора;
«Коррупция» —	отмывание денег, уклонение от уплаты налогов, уклонение от уплаты, неуплату или недоплату таможенных пошлин и сборов, должностное преступление или злоупотребление

полномочиями, дачу или получение взятки, предоставление вознаграждения за содействие в принятии благоприятного для плательщика решения или иное злоупотребление лицом своим положением, которое затрагивает общественные и государственные интересы в обеспечении порядка. Взятка включает получение выгоды в виде наличных денег, ценных вещей, иного имущества или ценных услуг либо иных имущественных прав для себя или третьих лиц, обещание или предоставление таких выгод лицу другими лицами в нарушение закона, а также указанные действия, которые могут совершаться от имени и к выгоде юридического лица;

2. Назначение

2.1. Настоящее Положение о деловых партнерах определяет порядок и стандарты регулирования и ведения дел с существующими и потенциальными Деловыми партнерами ЭРЛ в целях обеспечения соблюдения применимого законодательства, нормативно-правовых актов, правил и отраслевых стандартов Российской Федерации, а также принятых в ЭРЛ обычаев делового оборота.

2.2. Настоящее Положение устанавливает требования ЭРЛ, касающиеся статуса потенциальных Деловых партнеров, их поведения и предлагаемых ими услуг, Критерии отбора потенциальных Деловых партнеров и порядок их оценки.

2.3. Настоящее Положение является локальным нормативным актом ЭРЛ и имеет обязательную силу для всех работников и должностных лиц ЭРЛ. Критерии отбора, определенные в настоящем Положении, применяются в отношении всех Деловых партнеров, зарегистрированных в Российской Федерации.

3. Сфера применения

Настоящее Положение регламентирует отношения ЭРЛ с его Деловыми партнерами в Российской Федерации. Настоящее Положение применяется в целях:

- 3.1 обеспечения строгого соблюдения российского, международного и, в отдельных случаях, иностранного законодательства;
- 3.2 обеспечения равного и справедливого отношения ко всем Деловым партнерам;
- 3.3 обеспечения соблюдения высочайших стандартов деловой и профессиональной этики;
- 3.4 организации бесперебойных и своевременных поставок Продукции ЭРЛ;

- 3.5 обеспечения высочайшего качества Продукции ЭРЛ;
- 3.6 обеспечения максимально эффективного взаимодействия со всеми Деловыми партнерами; и
- 3.7 защиты интересов ЭРЛ.

4. **Кодекс правил ведения деятельности**

В Группе компаний «Эйсай» (Eisai) («Эйсай»), в состав которой входит ЭРЛ, основное внимание уделяется пациентам и их семьям, а все усилия направлены на повышение качество оказываемых Эйсай медицинских услуг. В своей деятельности Эйсай преследует цель удовлетворения разнообразных потребностей людей по всему миру в медицинском обслуживании. Все компании в составе Эйсай ставят перед собой цель обрести статус поставщика медицинских услуг («МУ»), который вносит значимый вклад в общее дело охраны здоровья граждан в мире. Обязательными аспектами корпоративной миссии Эйсай являются рассудительность в принятии деловых решений, своевременность и надлежащий характер проводимых хозяйственных мероприятий и неотступное соблюдение всех применимых законов и этических норм. Соблюдение нормативно-правовых требований – это основа основ в системе Эйсай: приоритетность данного аспекта признается по всем направлениям деятельности. С этой целью в Эйсай был разработан Кодекс правил ведения деятельности. Все директора, должностные лица и работники Эйсай, включая ЭРЛ, обязаны во всех своих действиях всегда строго соблюдать настоящий Кодекс во всех своих действиях в целях достижения установленных настоящим Кодексом корпоративных целей. Ниже представлены основные положения Кодекса:

- 4.1. Эйсай будет разрабатывать и предоставлять товары и услуги, которые могут способствовать укреплению здоровья пациентов и служить благополучию их семей;
- 4.2. Эйсай будет соблюдать все применимые законы и подзаконные нормативно-правовые акты каждой страны своего присутствия и в своей деятельности будет следовать высоким этическим нормам;
- 4.3. Эйсай будет уважать культуру и обычаи стран своего присутствия;
- 4.4. Эйсай будет придерживаться принципов добросовестной и открытой конкуренции на международном рынке;
- 4.5. Эйсай будет поддерживать здоровые отношения с поставщиками медицинских услуг, акционерами, инвесторами, работниками, клиентами и обществом;
- 4.6. Эйсай будет содействовать защите окружающей среды в рамках своей хозяйственной деятельности в любой точке мира;

4.7. Эйсай будет поддерживать подобающие благотворительные акции, исходя из принципов социальной ответственности;

4.8. Эйсай будет поддерживать отношения с политическими организациями и государственными структурами на началах открытости и честности;

4.9. Эйсай будет решительно противостоять любой форме организованной преступности;

4.10. Эйсай будет обеспечивать безопасность труда и справедливое отношение ко всем работникам и уважать личные права и достоинство каждого;

4.11. Эйсай будет надлежащим образом обращаться с корпоративной информацией, вести точный учет и своевременно раскрывать все необходимые сведения.

5. **Критерии отбора Деловых партнеров**

Непременным условием успеха в деле достижения цели предоставления таких товаров и услуг, которые могут способствовать укреплению здоровья пациентов и служить благополучию их семей, является наличие возможностей для реализации и поставки лекарственных препаратов поставщикам медицинских услуг и пациентам на территории Российской Федерации в таком порядке, который позволит начинать или продолжать назначенное лечение без промедления или перерывов. Перед установлением деловых отношений с каким-либо Деловым партнером ЭРЛ обязан провести надлежащую проверку для того, чтобы удостовериться в соответствии Делового партнера следующим Критериям отбора.

Соответствие Критериям отбора, установленным настоящим Положением, является обязательным для всех Деловых партнеров. Несоответствие любому из Критериев отбора является основанием для отказа в оформлении договорных отношений с Деловым партнером или для расторжения любых договоров с Деловым партнером на условиях, предусмотренных заключенными с ними договорами.

5.1 **Критерии отбора: организационно-правовой статус и финансовое состояние**

Организационно-правовой статус и финансовое положение всех Деловых партнеров должны соответствовать положениям настоящего пункта.

При принятии решения о заключении договора с потенциальным Деловым партнером необходимо учитывать следующие Критерии отбора Делового партнера в части его правоспособности и финансового состояния:

5.1.1 Деловой партнер должен быть зарегистрирован в установленном порядке в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя.

5.1.2 У Делового партнера должны быть документы, предусмотренные требованиями настоящего Положения, которые он должен предоставить в соответствии с пунктом 6.1 настоящего Положения.

- 5.1.3 Деловой партнер не должен иметь непогашенной задолженности по уплате налогов, сборов или других обязательных платежей в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды.
- 5.1.4 Полномочия лица, представляющего Делового партнера, должны быть подтверждены в установленном порядке.
- 5.1.5 Деловой партнер не должен находиться в процессе ликвидации; в отношении Делового партнера государственным арбитражным судом не должно быть возбуждено никаких дел о банкротстве (наблюдении/финансовом оздоровлении/внешнем управлении/конкурсном производстве).
- 5.1.6 Деятельность Делового партнера не должна быть приостановлена в соответствии с Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях.
- 5.1.7 Деловой партнер должен иметь все необходимые лицензии (если это применимо).

5.2 **Критерии отбора: подтверждение соблюдения законодательства о борьбе со взяточничеством и коррупцией**

Все Деловые партнеры обязаны соблюдать законодательство о борьбе со взяточничеством и коррупцией. В дополнение к пунктам 5.2.1-5.2.2 ЭРЛ имеет право проверять общедоступные источники информации на наличие каких-либо официальных заявлений уполномоченных государственных органов относительно предполагаемой причастности Делового партнера, его работников или аффилированных лиц к каким-либо действиям, квалифицируемым как Коррупция. При наличии соответствующих заявлений применяется пункт 6.4.13 настоящего Положения.

При принятии решения о заключении договора с потенциальным Деловым партнером необходимо учитывать следующие Критерии отбора:

5.2.1 Письменное подтверждение того, что ни Деловой партнер, ни кто либо из его директоров, работников, подрядчиков, иных лиц, работающего на Делового партнера или с ним связанного, либо их родственников не внесены в следующие национальные и (или) международные списки: список субъектов санкций, список особого внимания, черные списки, список исключенных лиц, список разыскиваемых лиц и список политически уязвимых лиц (ПУЛ) и их родственников и близких.

5.2.2 Письменное подтверждение согласия Делового партнера на заключение договора с ЭРЛ, содержащего положения о соблюдении норм деловой этики и законодательства о борьбе с коррупцией, положения о мониторинге со стороны ЭРЛ, объектом которого является соблюдение указанных норм, а также о праве ЭРЛ на расторжение договора исключительно по своему усмотрению в случае несоблюдения Деловым партнером соответствующих положений.

5.3 Критерии отбора: подтверждение соблюдения Положения Эйсай в сфере борьбы со взяточничеством и коррупцией для европейских подразделений.

Все Деловые партнеры обязаны соблюдать Положение Эйсай в сфере борьбы со взяточничеством и коррупцией для европейских подразделений, основные требования которого приводятся ниже.

При принятии решения о заключении договора с потенциальным Деловым партнером необходимо учитывать следующие Критерии отбора:

5.3.1. Подписание Деловым партнером дополнительного соглашения к договору с ЭР в качестве письменного подтверждения соблюдения Деловым партнером нижеуказанных требований и его согласия на принятие к исполнению требований Положения Эйсай в сфере борьбы со взяточничеством и коррупцией для европейских подразделений:

- (a) Положение Эйсай в сфере борьбы со взяточничеством и коррупцией для европейских подразделений служит гарантией того, что вся финансово-хозяйственная деятельность осуществляется в соответствии с требованиями применимого законодательства, подзаконными нормативно-правовыми актами и правилами в сфере борьбы со взяточничеством и коррупцией, а также гарантией соблюдения отраслевых кодексов и Кодекса поведения Эйсай.
- (b) В связи с тем, что Эйсай может быть привлечен к ответственности за действия Деловых партнеров, действующих в интересах или от имени Эйсай, важным является соблюдение надлежащего порядка оценки риска взяточничества и сопутствующих проверок в рамках отбора Деловых партнеров и до установления деловых отношений с Деловым партнером; такой подход позволит обеспечивать законность, приемлемость с этической точки зрения и соответствие настоящему Положению действий, совершаемых Деловыми партнерами от имени Эйсай.
- (c) Деловые партнеры, действующие от имени Эйсай, не должны прямо или косвенно предлагать или передавать какие-либо денежные средства или какие-либо ценности в намерении оказать ненадлежащее влияние на получателя или поощрить его к ненадлежащим действиям с целью получения или сохранения Эйсай какой-либо деловой возможности или делового преимущества.
- (d) Действуя от имени Эйсай, Деловые партнеры не должны прямо или косвенно требовать или принимать какие-либо денежные средства или ценности, если такое требование или принятие подвергает риску независимость наших суждений либо ненадлежащим образом влияет на деловое решение или может расцениваться как фактор такого риска или влияния.

- (e) Деловые партнеры обязаны сообщать основному контактному лицу, закрепленному за ними в ЭРЛ, о любых фактических, потенциальных или видимых конфликтах интересов, которые у них могут возникать в отношении клиентов, поставщиков или конкурентов Эйсай, незамедлительно после того, как им становится известно о наличии конфликта.
- (f) Деловым партнерам запрещается, действуя от имени какой-либо компании Эйсай, прямо или косвенно осуществлять какие-либо выплаты в пользу государственных служащих или любых иных лиц за содействие в принятии благоприятных для Деловых партнеров решений, даже если это разрешено местными законами, нормативно-правовыми актами, правилами или рекомендациями.
- (g) Деловые партнеры не вправе участвовать ни в какой политической деятельности от имени Эйсай, за исключением законного лоббирования интересов в соответствии со всеми применимыми законами, нормативно-правовыми актами и правилами.
- (h) Деловым партнерам запрещается вносить взносы на политические цели от имени Эйсай.

5.4 Критерии отбора: подтверждение соблюдения требований к наличию лицензий и условиям хранения и перевозки (применяются только в случае дистрибьюторов/оптовых предприятий)

В дополнение к пунктам 5.1 – 5.3 Деловые партнеры, занимающиеся оптовой реализацией и дистрибуцией лекарственных средств, должны соблюдать применимые требования к наличию лицензий и условиям хранения и перевозки, установленные настоящим пунктом.

При принятии решения о заключении договора с потенциальным Деловым партнером необходимо учитывать следующие Критерии отбора:

5.4.1 Письменное подтверждение того, что потенциальный Деловой партнер:

- (a) обеспечивает сохранность и безопасность при хранении продукции в помещениях и на транспортных средствах, используемых для реализации Продукции, а также на промежуточных складах или в перевалочных пунктах (при наличии),
- (b) всегда соблюдает «Руководство по надлежащей практике оптовой реализации лекарственных средств для медицинского применения. Методические рекомендации», принятое Федеральной службой по надзору в сфере здравоохранения и социального развития Российской Федерации 27 октября 2009 года, а также все применимые законы, подзаконные

нормативно-правовые акты, кодексы и указания, включая, в частности, все условия необходимых лицензий и согласований, регистрационные документы, законы, нормативно-правовые акты, своды правил и прочие требования на Территории, которыми регулируется реализации Продукции или оказание Услуг в отношении Продукции.

- (с) Деловой партнер имеет надлежащие лицензии, разрешения и сертификаты на соответствующие помещения и транспортные средства; помещения и транспортные средства отвечают требованиям к температуре хранения и перевозки термолабильных лекарственных средств (по применимости).

5.5. Форма письменного подтверждения фактов, указанных выше в пунктах 5.2-5.4, прилагается к настоящему Положению в виде Приложения 1. Каждый потенциальный Деловой партнер обязан ознакомиться с указанным Приложением, подписать его и передавать в ЭРЛ вместе с другими документами, предусмотренными требованиями настоящего Положения.

6. Порядок Комплексной проверки

6.1 Деловой партнер – юридическое лицо обязан представить следующие документы:

- (а) оригинал или нотариально удостоверенную копию выписки из Единого государственного реестра юридических лиц Российской Федерации (действительна в течение одного месяца с даты выдачи);
- (б) нотариально удостоверенную или заверенную Деловым партнером копию свидетельства о государственной регистрации юридического лица (ОГРН). Для целей настоящего Положения копия считается должным образом заверенной Деловым партнером, если она скреплена печатью Делового партнера и подписью должным образом уполномоченного представителя Делового партнера;
- (с) нотариально удостоверенную или заверенную Деловым партнером копию свидетельства об ИНН;
- (d) нотариально удостоверенную (при первом предоставлении) или заверенную Деловым партнером копию (при последующем предоставлении) устава;
- (е) заверенную Деловым партнером копию документа, подтверждающего полномочия исполнительного органа юридического лица (решение о назначении генерального директора или любой иной документ, который может быть предусмотрен уставом);
- (f) заверенную Деловым партнером копию доверенности, выданной подписывающему договор лицу в случае его подписания лицом, не являющимся генеральным директором;
- (g) нотариально удостоверенную или заверенную Деловым партнером копию лицензии на осуществление фармацевтической деятельности или любых других

лицензий, по обстоятельствам, в зависимости от характеристики товара, предназначенного для дистрибуции или реализации;

- (h) уведомление о возможности применения упрощенной системы налогообложения (если применяется упрощенная система налогообложения)/ декларация по НДС за отчетный период, предшествующий дате подачи (платежное поручение на уплату НДС или подтверждение возврата НДС)
- (i) копию документа, выданного налоговым органом (скрепленного штампом налогового органа) и заверенного Деловым партнером;
- (j) балансовый отчет и отчет о прибылях и убытках за квартал, предшествующий дате подачи документа (копию, скрепленную штампом налогового органа и в установленном порядке заверенную юридическим лицом) (в случае подтверждения налоговым органом в электронном виде должен быть указан код подтверждения);
- (k) балансовые отчеты и отчеты о прибылях и убытках за три года, предшествующие дате подачи документа (для Деловых партнеров по фармацевтическому бизнесу);
- (l) справка об отсутствии задолженности перед бюджетом (оригинал документа, выданного налоговым органом не ранее последней отчетной даты включительно);
- (m) опубликованную отчетность потенциального Делового партнера, отражающую следующие критерии:
 - отношение текущих активов к краткосрочным обязательствам ((задолженность + материальные запасы)/кредиторская задолженность на конец года = > 1;
 - финансовую независимость (коэффициент финансовой независимости) => 2%; **подлежит уточнению**
 - срок возврата заемных средств (количество месяцев) <= 1.5; **подлежит уточнению**
 - процентную долю задолженности перед членами Ассоциации международных фармацевтических производителей <= [] % ; **подлежит уточнению**
 - наличие положительного остатка на конец второго года или последнего финансового года в случае компаний, которые опубликовали отчетность за более чем два года; и
 - одну копию документа, прошитую (если документ имеет более одной страницы) и заверенную Деловым партнером.

6.2 Деловой партнер – индивидуальный предприниматель обязан представить следующие документы:

- (a) копию паспорта;

- (b) нотариально удостоверенную копию свидетельства о регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя;
- (c) нотариально удостоверенную копию свидетельства о внесении в Единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей изменений в сведениях об индивидуальном предпринимателе;
- (d) нотариально удостоверенную копию свидетельства о постановке индивидуального предпринимателя на налоговый учет в российских налоговых органах по его зарегистрированному адресу;
- (e) оригинал или нотариально удостоверенную копию выписки из Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей, выданной инспекцией Федеральной налоговой службы Российской Федерации (действительна в течение месяца с даты выдачи);
- (f) налоговую декларацию по налогу, уплачиваемому в связи с применением упрощенной системы налогообложения, (копию, скрепленную штампом налоговой инспекции) за отчетный период, предшествующий дате подачи;
- (g) инспекции и заверенную Деловым партнером) за отчетный период, предшествующий дате подачи;
- (h) нотариально удостоверенные копии лицензий на осуществление определенных видов деятельности, патентов и разрешений (по обстоятельствам);
- (i) заверенную Деловым партнером копию уведомления о переходе на упрощенную систему налогообложения (по применимости); и
- (j) анкету Делового партнера.

6.3 Применяемые ЭРЛ Критерии отбора делового партнера учитывают организационно-правовой статус, финансовое состояние и деловую репутацию Делового партнера.

6.4. ЭРЛ обязан проводить тщательную Комплексную проверку, в том числе в части соблюдения Деловым партнером положений вышеприведенной статьи 4. В дополнение к любым документам, предоставленным Деловым партнером, ЭРЛ вправе руководствоваться любой общедоступной информацией или привлекать сторонних экспертов;

6.5 Сведения о Деловом партнере и отчеты по результатам Комплексной проверки проходят внутреннюю проверку специалистами юридического, финансового и коммерческого отделов. В случае несоответствия какому-либо критерию ЭРЛ вправе отказать Деловому партнеру в заключении договора или расторгнуть любые действующие договоры на предусмотренных в них условиях.

6.4 Документы, подаваемые на Комплексную проверку, подлежат изучению с учетом, среди прочего, следующих критериев:

- 6.6.1 Деловой партнер должен быть в установленном порядке зарегистрирован в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя;
- 6.6.2 У Делового партнера должны иметься правоустанавливающие документы, которые должны быть предоставлены в соответствии с настоящим Положением.
- 6.6.3 Деловой партнер не должен иметь непогашенной задолженности по уплате налогов, сборов или других обязательных платежей в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды.
- 6.6.4 Полномочия лица, представляющего Делового партнера, должны быть подтверждены в установленном порядке.
- 6.6.5 Деловой партнер не должен находиться в процессе ликвидации; в отношении Делового партнера государственным арбитражным судом не должно быть возбуждено никаких дел о банкротстве (наблюдении/финансовом оздоровлении/внешнем управлении/конкурсном производстве).
- 6.6.6 Деятельность Делового партнера не должна быть приостановлена в соответствии с Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях.
- 6.6.7 Деловой партнер должен иметь все необходимые лицензии (если это применимо).
- 6.6.8 Деловой партнер должен представить все необходимые сведения, которые были запрошены ЭРЛ, а также все в установленном порядке выданные документы, которые были истребованы ЭРЛ для целей Комплексной проверки;
- 6.6.9 Сведения, раскрытые Деловым партнером и содержащиеся в документах, должны быть достоверны;
- 6.6.10 Деловой партнер (включая его аффилированные лица, собственников, директоров, должностных лиц, прочих ключевых работников и их близких и родственников) не должен быть включен ни в один национальный или международный список субъектов санкций, список особого внимания, черные списки, список исключенных лиц, список разыскиваемых лиц или список политически уязвимых лиц (ПУЛ), равно как их родственники и партнеры, а также ни в один из нижеуказанных или в любой другой официальный список, включая, в частности, составленный Всемирным Банком Список недопустимых фирм и физических лиц, список исключенных лиц, составленный министерством торговли какой-либо страны; список, составленный сетью по борьбе с финансовыми преступлениями при министерстве финансов какой-либо страны, любые другие списки, ссылки на которые могут приводиться по адресу www.world-check.com. ЭРЛ имеет право проверять данную информацию.

- 6.6.11 Деловой партнер должен быть согласен на заключение типового договора с ЭРЛ, содержащего положения о соблюдении норм деловой этики и законодательства о борьбе с коррупцией, положения о мониторинге со стороны ЭРЛ, объектом которого является соблюдение Деловым партнером указанных норм, а также о праве ЭРЛ на расторжение договора исключительно по своему усмотрению в случае несоблюдения Деловым партнером соответствующих положений.
- 6.6.12 Деловой партнер должен предоставить письменное подтверждение соблюдения применимого российского и международного законодательства, включая законодательство о борьбе с коррупцией, Положения Эйсай в сфере борьбы со взяточничеством и коррупцией для европейских подразделений, и прочие сведения в соответствии с требованиями статьи 5 настоящего Положения.
- 6.6.13 В отношении Делового партнера, его работников или аффилированных лиц не должно быть никаких официальных заявлений полномочных государственных органов о предполагаемой причастности к каким-либо действиям, квалифицируемым как Коррупция. В противном случае ЭРЛ вправе приостановить Комплексную проверку и процесс принятия решения о заключении договора с Деловым партнером до вынесения соответствующим уполномоченным органом решения о возбуждении уголовного, административного, гражданского или дисциплинарного производства либо о прекращении расследования.
- 6.6.14 В результате Комплексной проверки не должны быть выявлены никакие факты Коррупции с участием Делового партнера, его работников или аффилированных лиц, которые не были расследованы полномочными государственными органами Российской Федерации или других стран. В случае выявления соответствующих фактов и передачи информации о них в полномочные государственные органы Российской Федерации или других стран ЭРЛ вправе приостановить Комплексную проверку и процесс принятия решения о заключении какого-либо договора до выяснения.
- 6.6.15 Никто из числа конечных фактических собственников Делового партнера или членов их семей не должен занимать должность в государственных органах/органах местного самоуправления и иметь конфликт интересов¹ при исполнении своих должностных обязанностей или должность в государственных компаниях, в компаниях, находящихся под

¹ Как он определен в Федеральном законе № 273-ФЗ от 25 декабря 2008 года «О противодействии коррупции»

государственным контролем, или компаниях, закупающих продукцию ЭРЛ; не должен являться членом политической партии или кандидатом на выборный пост; не должен являться сотрудником финансируемой за счет публичных средств или межгосударственной международной организации (такой как ООН, МВФ, МОТ и т.п.) и (или) работником медицинской и (или) фармацевтической организации, руководителем медицинской и (или) фармацевтической организации, у которого при исполнении им своих должностных обязанностей может возникать конфликт интересов в отношении ЭРЛ². При наличии лиц, подпадающих под указанные признаки, в организации Делового партнера или в числе его конечных собственников ЭРЛ вправе по своему усмотрению потребовать от Делового партнера предоставления заверений в том, что исполнение им своих обязательств по любому договору будет свободно от каких-либо конфликтов интересов.

7. Порядок заключения и продления срока действия договоров с Деловыми партнерами

7.1 Любое решение о заключении, продлении срока действия, об отказе от заключения, продления срока действия или о расторжении любого договора с Деловым партнером принимается после Комплексной проверки и изучения представленных Деловым партнером документов в соответствии с настоящим Положением и утверждается ответственными должностными лицами ЭРЛ.

7.2 Все сообщения направляются с использованием средств факсимильной связи или по электронной почте.

7.3 Если в ходе изучения представленных на Комплексную проверку документов устанавливается, что Деловой партнер в полной мере отвечает всем Критериям отбора, ЭРЛ привлекает соответствующего Делового партнера. В таком случае стороны заключают письменный договор, проект которого по возможности передается на рассмотрение в течение 10 рабочих дней с момента уведомления Делового партнера.

7.4 Если в ходе изучения представленных на Комплексную проверку документов устанавливается, что Деловой партнер не отвечает всем Критериям отбора, ЭРЛ принимает решение об отказе от привлечения соответствующего Делового партнера или о прекращении действующего договора с ним. В таком случае ЭРЛ обязан направить Деловому партнеру письменное уведомление с указанием оснований для отказа от заключения или продления срока действия договора с Деловым партнером и Критериев отбора, которым не соответствует Деловой партнер. Если ЭРЛ вправе с соблюдением российского законодательства (учитывая долю Делового партнера на

² Как он определен в Федеральном законе № 323-ФЗ от 21 ноября 2011 года *Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации*

рынке соответствующих товаров) на законных основаниях отказаться от заключения договора с Деловым партнером на каких-либо основаниях, помимо несоответствия Делового партнера Критериям отбора, соответствующие основания приводятся в вышеупомянутом уведомлении.

7.5 Любой Деловой партнер, в отношении которого было принято решение об отказе от заключения или продления срока действия договора, имеет право обжаловать принятое решение и потребовать дополнительного рассмотрения его кандидатуры. В этом случае жалоба подается в течение 10 рабочих дней после получения решения об отказе, к жалобе Деловым партнером прилагаются дополнительные доказательства.

7.6 ЭРЛ отвечает на жалобу в течение 10 рабочих дней после ее получения. Если жалоба обоснованна, стороны обязаны заключить письменный договор в соответствии с пунктом

7.7. Повторный отказ является окончательным решением по поданной заявке.

7.8 Повторный отказ не лишает Делового партнера права на подачу последующих заявок в изменившихся обстоятельствах.

7.9 Если в ходе Комплексной проверки отдельные сведения, представленные Деловым партнером, включая сведения, содержащиеся в представленных на Комплексную проверку документах, изменяются, Деловой партнер обязан направить в ЭРЛ уведомление о соответствующих изменениях в течение **5 (пяти) рабочих дней** с момента их внесения. Уведомление направляется по электронной почте, с использованием средств факсимильной связи или почтовым отправлением.

7.10 Если Деловой партнер не представляет какие-либо сведения или документы на Комплексную проверку, которые могут быть запрошены на основании настоящего Положения, либо если соответствующие документы и (или) сведения содержат противоречия, или их достоверность вызывает сомнения, ЭРЛ вправе запросить дополнительные уточнения, которые Деловой партнер обязан предоставить. ЭРЛ не вправе запрашивать какие-либо дополнительные документы (т.е. кроме документов, указанных в настоящем Положении), за исключением случаев, когда такие дополнительные документы требуются для уточнения выявленных противоречий.

8. Заключительные положения

8.1 Настоящее Положение утверждается приказом генерального директора ЭРЛ, вступает в силу в дату, указанную в таком приказе, и размещается для всеобщего доступа на официальном вебсайте ЭРЛ. ЭРЛ вправе пересматривать и изменять настоящее Положение.

8.2 Оригинал настоящего Положения будет храниться по месту нахождения ЭРЛ.

8.3 Документы, предоставляемые Деловым партнером в ходе Комплексной проверки, будут храниться в течение всего срока действия договора с Деловым партнером и 6 шести следующих за моментом его истечения лет. Если Деловой партнер, исходя результатов Комплексной проверки, отказывается от заключения договора с Деловым партнером ввиду его несоответствия какому-либо Критерию отбора, документы, свидетельствующие о наличии оснований для отказа, хранятся в течение 6 лет после отказа.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

к Положению о деловых партнерах Общества с ограниченной ответственностью «Эйсай»

Подтверждение соблюдения законодательства о борьбе со взяточничеством и коррупцией и требований закона

Генеральному директору ООО «Эйсай»

Г-ну Игорю Галабурде

Дата:

Мы {наименование потенциального Делового партнера} являемся потенциальным Деловым партнером (далее – «**Деловой партнер**») Общества с ограниченной ответственностью «Эйсай» («ЭРЛ») и для целей Комплексной проверки Делового партнера настоящим подтверждаем и гарантируем:

1. Ни Деловой партнер, ни кто-либо из его директоров, работников, подрядчиков, иных лиц, работающих на Делового партнера или с ним связанных, либо их близких и родственников не числится ни в каком из следующих национальных и (или) международных списков: список субъектов санкций, список особого внимания, черные списки, список исключенных лиц, список разыскиваемых лиц или список политически уязвимых лиц (ПУЛ);
2. Деловой партнер согласен заключить договор с ЭРЛ, содержащий положения о соблюдении норм деловой этики и законодательства о борьбе с коррупцией, положения о мониторинге со стороны ЭРЛ, объектом которого является соблюдение Деловым партнером указанных норм, а также о праве ЭРЛ на расторжение договора исключительно по своему усмотрению в случае несоблюдения Деловым партнером соответствующих положений;
3. Мы соблюдаем нижеуказанные требования и согласны принять к исполнению требования Положения Эйсай в сфере борьбы со взяточничеством и коррупцией, подписав дополнительное соглашение к договору с ЭРЛ:
 - (a) Положение Эйсай в сфере борьбы со взяточничеством и коррупцией для европейских подразделений служит гарантией того, что вся финансово-хозяйственная деятельность осуществляется в соответствии с требованиями применимого законодательства, подзаконными нормативно-правовыми актами и правилами в сфере борьбы со взяточничеством и коррупцией, а также гарантией соблюдения отраслевых кодексов и Кодекса поведения Эйсай.
 - (b) В связи с тем, что Эйсай может быть привлечен к ответственности за действия Деловых партнеров, действующих в интересах или от имени Эйсай, важным является соблюдение надлежащего порядка оценки риска взяточничества и

сопутствующих проверок в рамках отбора Деловых партнеров до установления с ними деловых отношений; такой подход позволит обеспечивать законность, приемлемость с этической точки зрения и соответствие настоящему Положению действий, совершаемых Деловыми партнерами от имени Эйсай.

(с) Деловые партнеры, действующие от имени Эйсай, не должны прямо или косвенно предлагать или передавать какие-либо денежные средства или какие-либо ценности в намерении оказать ненадлежащее влияние на получателя или поощрить его к ненадлежащим действиям с целью получения или сохранения Эйсай какой-либо деловой возможности или делового преимущества.

(d) Действуя от имени Эйсай, Деловые партнеры не должны прямо или косвенно требовать или принимать какие-либо денежные средства или какие-либо ценности, если такое требование или принятие подвергает риску независимость наших суждений либо ненадлежащим образом влияет на деловое решение или может расцениваться как фактор такого риска или влияния.

(e) Деловые партнеры обязаны сообщать основному контактному лицу, закрепленному за ними в ЭРЛ, о любых фактических, потенциальных или видимых конфликтах интересов, которые у них могут возникать в отношении клиентов, поставщиков или конкурентов Эйсай, незамедлительно после того, как им становится известно о наличии конфликта.

(f) Деловым партнерам запрещается, действуя от имени какой-либо компании Эйсай, прямо или косвенно осуществлять какие-либо выплаты в пользу государственных служащих или любых иных лиц за содействие в принятии благоприятных для Деловых партнеров решений, даже если это разрешено местными законами, нормативно-правовыми актами, правилами или рекомендациями.

(g) Деловые партнеры не вправе участвовать ни в какой политической деятельности от имени Эйсай, за исключением законного лоббирования интересов в соответствии со всеми применимыми законами, нормативно-правовыми актами и правилами.

(h) Деловым партнерам запрещается вносить взносы на политические цели от имени Эйсай.

4. ПРИМЕНЯЕТСЯ ТОЛЬКО В СЛУЧАЕ КОМПАНИЙ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИХ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ (ВКЛЮЧАЯ РЕАЛИЗАЦИЮ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ):

- (a) Мы имеем лицензию на осуществление фармацевтической деятельности в Российской Федерации;
- (b) Мы имеем все разрешения и сертификаты, предусмотренные российским законодательством в отношении помещений, которые используются для хранения лекарственных средств (включая термолабильные лекарственные средства), либо привлекаем исполнителя, который имеет все необходимые разрешения и сертификаты. Поэтому мы гарантируем сохранность и безопасность при хранении лекарственных средств в помещениях и на транспортных средствах, используемых для их реализации, а также на промежуточных складах или в перевалочных пунктах (при наличии);
- (c) Наша деятельность не нарушает «Руководство по надлежащей практике оптовой реализации лекарственных средств для медицинского применения. Методические рекомендации», принятое Федеральной службой по надзору в сфере здравоохранения и социального развития Российской Федерации 27 октября 2009 года, и соответствует всему применимому законодательству и подзаконным нормативно-правовым актам.

Мы полностью согласны и признаем, что соблюдение вышеуказанных требований является обязательным для Деловых партнеров Эйсай не только в момент заключения договора с Эйсай, но также в течение всего срока договорных правоотношений между Эйсай и Деловым партнером. Мы согласны и признаем, что настоящее подтверждение составляет неотъемлемую часть каждого договора, заключаемого с Эйсай, и что нарушение Деловым партнером какой-либо гарантии, содержащейся в настоящем подтверждении, считается существенным нарушением обязательств Делового партнера и влечет возникновение у Эйсай права на односторонний отказ от исполнения договора с Деловым партнером в соответствии с частью 3 статьи 450 Гражданского кодекса Российской Федерации.

От имени (Деловой партнер)

(ФИО, должность)